

Vendita diretta e multilevel marketing PDF

Luca Bianchi



Questo è solo un estratto dal libro di Vendita diretta e multilevel marketing. Il libro completo può essere scaricato dal link sottostante.



Autore: Luca Bianchi
ISBN-10: 9788896785744
Lingua: Italiano
Dimensione del file: 3910 KB

DESCRIZIONE

Diventare imprenditori di se stessi? Si può! Con questo libro entrerai nel mondo della vendita diretta e dei suoi incredibili vantaggi rispetto a quelli offerti dalle classiche attività imprenditoriali. Troverai illustrati i parametri fondamentali per crearti un lavoro redditizio e, infine, una sezione interamente dedicata alle normative che regolano la tutela del consumatore e che riguardano gli incaricati alla vendita e le reti multilevel.

COSA DICE GOOGLE DI QUESTO LIBRO?

Network Marketing o Multi-level marketing (MLM), chiamato anche vendita diretta, marketing relazionale o marketing del passaparola, è una strategia di marketing dove ...

Dalle indagini della FTC è risultato che riferendosi al più grande e ricco gruppo di vendita diretta con modelli di Multilevel marketing, ... La vendita diretta, ...

In questo articolo illustreremo brevemente quali sono le sostanziali differenze tra un sano sistema di Multilevel Marketing ... di vendita diretta ...

VENDITA DIRETTA E MULTILEVEL MARKETING

[Leggi di più ...](#)